

ITALIA o EXPORT

COME E DOVE VENDERE – STRUMENTI PRATICI

Prosegue il percorso di Confartigianato per sostenere gli associati nell'attivazione di nuovi processi commerciali, con 3 seminari informativi che illustreranno alcuni strumenti pratici a supporto di attività commerciali:



MARTEDÌ 7 NOVEMBRE 2017 ORE 18:15 SALA ROSSA

- **Fonti di ricerca clienti in Italia e all'Estero** - Dott. Angelo Crippa
- **Testimonianze di Imprese Artigiane che esportano con successo** - Gruppo Donne

Evento concluso

MARTEDÌ 21 NOVEMBRE 2017 ORE 18:15 SALA ROSSA

- **Come identificare la propria Azienda** - Dott.ssa Paola Monisso

MARTEDÌ 5 DICEMBRE 2017 ORE 18:15 SALA ROSSA

- **Strumenti pratici per la pianificazione degli investimenti** - Dott. Giuseppe Brusadelli

Relatori:



ANGELO CRIPPA
Export Business Manager,
specializzato in ricerca e analisi
dei mercati



PAOLA MONISSO
Esperta in tecniche di marketing
e comunicazione digitale



GIUSEPPE BRUSADELLI
Esperto in finanza, strategia
aziendale e controllo di gestione

Si prega di confermare la partecipazione via mail all'ufficio Innovazione
innovazione@artigiani.lecco.it oppure [CLICCA QUI](#) e prenota online!

PARTECIPAZIONE GRATUITA previa iscrizione

Ragione sociale azienda _____

Sede _____

Tel. _____ E-mail _____

Cognome _____ Nome _____

titolare socio dipendente altro _____

Iscrizione al seminario del (selezionare casella relative al/ai seminario/seminari di interesse)